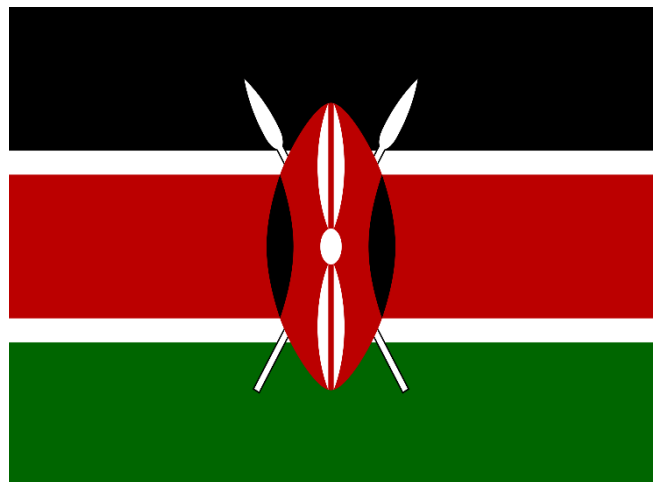


Exporteren naar KENIA



Inhoud

1. Algemene informatie	3
2. Bijkomende indicatoren	4
Economische indicatoren	4
Sociale en milieu-indicatoren	4
Vrijhandelsovereenkomsten.....	4
3. Ter plaatse: een stappenplan	5
Markttoegang en eerste contacten	5
Exporteren	5
Interessante markten voor een eerste export.....	6
4. Ondernemingsklimaat	8
5. Wat kunnen wij voor u doen?.....	9
Onze contacten ter plaatse	9
Nuttige websites om te raadplegen.....	9



1. Algemene informatie

- Oost-Afrika zal de groeipuls van Afrika blijven aanvoeren, met een verwachte groei van 5,1% in 2024 en 5,7% in 2025. De voorziene groeiversnelling van 1,6 procentpunten in 2024 ten opzichte van 3,5 procentpunten in 2023 weerspiegelt de verwachte sterke economische prestaties van landen in de regio, met zeven economieën die naar verwachting 5% of meer zullen groeien in 2024 - Rwanda (7,2%), Ethiopië (6,7%), Djibouti (6,2%), Tanzania (6,1%), Oeganda (6%), Burundi (5,8%) en Kenia (5,4%). **AOB**
- Prestatie-indicatoren: hoge overheidsuitgaven en strategische investeringen om de binnenlandse connectiviteit te verbeteren en de intraregionale handel te verdiepen, modernisering van landbouwproductiesystemen en verhoging van de productiviteit in de dienstensector. **AOB**
- *De East African Economic Outlook 2024* van *RSM Eastern Africa Consulting Ltd*, een accountants-, belasting- en advieskantoor, laat zien dat de landbouw-, productie-, financiële en infrastructuursectoren groeien in Kenia, Tanzania, Rwanda en Oeganda. De Keniaanse economie groeide in het derde kwartaal van 2023 met 5,9%. De landbouw-, bosbouw- en visserijsector registreerde 6,7% groei in het derde kwartaal, wat een betere prestatie was die werd toegeschreven aan de gunstige weersomstandigheden die kenmerkend waren voor het eerste driekwart van 2023. **The East African**
- Kenia noteerde een versnelde bbp-groei van 4,8% in 2022 tot naar schatting 5,0% in 2023, dankzij een bijdrage van de landbouw- en dienstensector en een negatief effect in de verwerkende sector (stijgende productiekosten door stijgende productiemiddelen- en leenkosten). Er was een vertraagde industriële activiteit als gevolg van politieke spanningen, een verzwakkende shilling en een vertragende wereldeconomie. Het toerisme bleef groeien in de eerste helft van 2023, zij het in een geleidelijker tempo. **World Bank Group**
- Kenia heeft nog steeds te kampen met een lage instroom van buitenlandse directe investeringen en een verzwakkende shilling. De snelle renteverhogingen in de opkomende economieën leidden tot een aanzienlijke stijging van de leningskosten voor Kenia en veroorzaakten een uitstroom van kapitaal. De stijgende externe financieringsbehoeften in het licht van de aangescherpte mondiale financiële voorwaarden droegen bij aan de dalende reserves. **World Bank Group**
- De Keniaanse shilling is gestaag verzwakt ten opzichte van de Amerikaanse dollar. Dit heeft gedeeltelijk bijgedragen aan de verminderde invoer van goederen en diensten, die in de eerste helft van 2023 met 11,1% daalde. Ook de export daalde in dezelfde periode met 3,3%, waardoor het handelstekort afnam. **World Bank Group**



2. Bijkomende indicatoren

Economische indicatoren

U vindt de belangrijkste sociaaleconomische indicatoren voor dit land en zijn handel met Brussel en België in de publicatie "Brussel en de wereld - Landenstatistieken" op analytics.brussels, de online databibliotheek van hub.brussels.

De publicatie "Brussel en de wereld - Algemene statistieken" bevat ook gegevens over de handel tussen het Brussels Hoofdstedelijk Gewest en de rest van de wereld, per continent en per grote wereldregio. Dezelfde gegevens zijn ook beschikbaar voor de verschillende gewesten van België en voor België in zijn geheel.

Sociale en milieu-indicatoren

Als u wilt weten hoe België ervoor staat op sociaal, economisch en milieuvlak, kunt u een reeks samengestelde indicatoren van de Europese Commissie raadplegen, gestructureerd volgens de 17 Duurzame Ontwikkelingsdoelstellingen¹ van de Verenigde Naties en de 6 prioritaire beleidsdomeinen van de Europese Commissie².

Vrijhandelsovereenkomsten

Europese overeenkomsten hebben een grote invloed op de toegankelijkheid van de markt en de handel met bepaalde landen. De links hieronder, gepubliceerd door de Europese Commissie, geven je alle informatie die je nodig hebt over vrijhandelsovereenkomsten en handelsbelemmeringen. Bestaande overeenkomsten, overeenkomsten die nog niet geratificeerd zijn en overeenkomsten waarvan verwacht wordt dat ze geratificeerd zullen worden, kunnen hier geraadpleegd worden :

- [Vrijhandelsovereenkomsten](#)
- [Handelsbelemmeringen](#)

¹ Geen armoede, Geen honger, Goede gezondheid en welzijn, Kwaliteitsonderwijs, Gendergelijkheid, Schoon water en sanitaire voorzieningen, Schone en betaalbare energie, Fatsoenlijk werk en economische groei, Industrie, innovatie en infrastructuur, Verminderde ongelijkheden, Duurzame steden en gemeenschappen, Duurzame consumptie en productie, Actie tegen klimaatverandering, Leven in het water, Leven op het land, Vrede, rechtvaardigheid en doeltreffende instellingen, Partnerschappen om de doelen te bereiken.

² Een groen pact voor Europa, Een economie ten dienste van de mensen, Een Europa dat klaar is voor het digitale tijdperk, Een sterker Europa op het wereldtoneel, Bevordering van onze Europese manier van leven, Een nieuwe impuls voor de Europese democratie.



3. Ter plaatse: een stappenplan

Markttoegang en eerste contacten

Bron: (Afrissetup)

- Voer marktonderzoek uit om een beter inzicht te krijgen in de vraag naar uw product of dienst, en stel een uitgebreid bedrijfsplan op met uw doelstellingen, doelgroep, concurrentieanalyse en groeistrategieën.
- Zorg ervoor dat u goed op de hoogte bent van de wet- en regelgeving (*bijv. licenties, arbeidswetten enz.*)
- Kies de juiste bedrijfsstructuur aan de hand van de onderstaande bedrijfstypen.
- Werk samen met lokale belastingadviseurs om effectief door het ingewikkelde belastinglandschap te manoeuvreren.
- Omarm en begrijp de rijke cultuur van Kenia om zakelijk succes aanzienlijk te vergroten.
- De kracht van netwerken met lokale bedrijfsverenigingen, kamers van koophandel en industriegroepen kan waardevolle partners en klanten opleveren.



Exporteren

Betalingen

Bedrijfsregistratieprocessen zijn nu online en moeten worden gedaan op het **E-Citizen**-platform. Betaling gebeurt via elektronische middelen zoals mobiel geld, krediet- of debetkaarten. Zie deze link voor meer informatie **Fee Schedule Companies Registry**

Ondernemingsvormen

- Bedrijfsnaam (eenmanszaak)

De bedrijfsnaam is de eenvoudigste bedrijfsvorm waaronder iemand een bedrijf kan runnen. Het is geen rechtspersoon, maar verwijst simpelweg naar een persoon die eigenaar is van het bedrijf en persoonlijk verantwoordelijk is voor de schulden.

- Private Limited Company (besloten vennootschap):

Een vennootschap is beperkt door aandelen als de aansprakelijkheid van haar leden volgens de akte van oprichting beperkt is tot het bedrag dat eventueel niet is betaald op de aandelen die zij respectievelijk houden. Een besloten vennootschap is ook een bedrijf dat het publiek niet mag uitnodigen om in te schrijven op haar aandelen. Het lidmaatschap van een besloten vennootschap is beperkt tot maximaal 50 leden.

- Public limited company (naamloze vennootschap):

De statuten geven haar leden het recht om hun aandelen in het bedrijf over te dragen en de statuten verbieden niet om het publiek uit te nodigen om in te schrijven op aandelen of obligaties van het bedrijf. De naam moet eindigen met de uitdrukking "Public Limited Company" of de afkorting "PLC".



- Company Limited by Guarantee (vennootschap met door garantie beperkte aansprakelijkheid)

Een company limited by guarantee (CLG) is een alternatieve vennootschapsvorm die voornamelijk wordt gebruikt voor non-profitorganisaties die rechtspersoonlijkheid nodig hebben. Dit type bedrijf heeft geen aandelenkapitaal en de leden zijn garantieverstrekking in plaats van aandeelhouders. De aansprakelijkheid van leden is beperkt tot het bedrag dat ze overeenkomen bij te dragen aan de activa van de vennootschap als deze wordt geliquideerd.

- Limited Liability Partnership (commanditaire vennootschap met beperkte aansprakelijkheid)

Limited liability partnerships, ook wel LLP's genoemd, zijn unieke vormen van bedrijfsvereniging die elementen van een vennootschap combineren met die van een vereniging. Na registratie wordt een LLP een rechtspersoon met een rechtspersoonlijkheid die losstaat van haar partners.

- Limited Partnership (commanditaire vennootschap)

Een commanditaire vennootschap is een vennootschap die geregistreerd is onder de Partnerships Act, 2012. De vennootschap bestaat uit twee of meer personen die samenwerken om zaken te doen. Ze wordt gekenmerkt door het bestaan van ten minste één beherend vennoot en ten minste één stille vennoot. De beherende vennoot heeft een onbeperkte aansprakelijkheid, terwijl de aansprakelijkheid van de stille vennoot beperkt kan zijn tot diens kapitaalbijdrage.

- Foreign Company (buitenlands bedrijf)

Dit type bedrijf is een filiaal van een bedrijf dat buiten Kenia is geregistreerd en dat een vestiging heeft in Kenia.

Steun en subsidies

Ontdek alle subsidies voor Brusselse bedrijven op de website van Brussel Economie en Werkgelegenheid.

Interessante markten voor een eerste export

Toerisme

- Kenia is een belangrijke toeristische bestemming in Oost-Afrika en trekt wereldwijd bezoekers aan voor onder andere de wildparken, zandstranden aan de kust, diverse flora en fauna, cultureel erfgoed en schilderachtige landschappen. De Keniaanse strategie helpt bij het ontwikkelen, mogelijk maken en ontsluiten van alternatieve financieringsbronnen om digitale innovaties en nieuwe technologieën in te zetten om de sector te verbeteren. De afschaffing van visumvereisten voor bezoekers, de opkomst van wellness- en ervaringsreizen en de digitale transformatie van toeristische processen zullen tot de belangrijkste factoren behoren die de reistrends in de toekomst bepalen. Kenia heeft aanzienlijke vooruitgang geboekt op het gebied van milieuduurzaamheid, met talloze milieuvriendelijke resorts en natuurbeschermingsgerichte touroperators. De inzet van het land voor duurzaamheid sluit aan bij de moderne trends in toerisme en zal naar verwachting een belangrijke aanjager van toerisme zijn in 2024. **The Exchange**

Landbouw en voedselzekerheid

- Exportmogelijkheden kunnen worden aangeboord wanneer er toegang is tot regionale markten via Kenia's strategische locatie voor de export van landbouwproducten. Technologische vooruitgang kan worden benut om initiatieven te onderzoeken die de efficiëntie van de landbouw verbeteren. Aan de vraag van de opkomende middenklasse naar gevarieerde en hoogwaardige voedingsproducten kan worden voldaan door een tastbare en essentiële beleggingscategorie toe te voegen aan beleggingsportefeuilles met een potentieel lagere correlatie met traditionele markten. **KenInvest**



Verstedelijking en infrastructuur

- Nairobi, met zijn bevolking en gediversifieerde vaardigheden, is en blijft een hotspot voor innovatie en ondernemerschap. Deze omgeving bevordert samenwerking en informatie-uitwisseling, wat resulteert in de creatie van nieuwe ideeën en technologie. Naarmate de verstedelijking versnelt, moet er geïnvesteerd worden in infrastructuur, huisvesting en werkgelegenheid om de groeiende bevolking te ondersteunen. De verhuizing van verschillende VN-organen, zoals UNICEF en UNFPA naar Nairobi, heeft bovendien het internationale aanzien en belang van de stad aanzienlijk vergroot. **People Daily Magazine**

Gezondheidszorg

- Ondanks de inspanningen van de regering om de dekking van gezondheidsdiensten uit te breiden na de spreiding en de preventie van financiële risico's, moeten mensen nog steeds langere afstanden afleggen om toegang te krijgen tot gezondheidsdiensten en nemen de catastrofale uitgaven voor gezondheidszorg aanzienlijk toe (**KIPRA**). Samenwerkingsmogelijkheden met de overheid via publiek-private partnerschappen kunnen de gezondheidszorginfrastructuur en -diensten verbeteren. De behoefte aan betaalbare en toegankelijke medicijnen in de groeiende farmaceutische sector biedt ook kansen in de productie en distributie. Vooruitzichten op gebieden zoals telegeneeskunde, gezondheidsinformatiesystemen en digitale gezondheidsoplossingen kunnen worden overgenomen met de opkomst van technologische innovatie in de gezondheidszorg (**KenInvest**).

Digitalisering van financiële diensten

- Sinds de lancering in 2007 is M-Pesa geëvolueerd van een eenvoudige geldtransferdienst naar een platform dat een breed scala aan klanten bedient: consumenten zonder bankrekening, jongere digital natives, grote bedrijven en kleine tot middelgrote ondernemingen (kmo's). Het biedt een breed scala aan digitale diensten op gebieden als e-commerce, transport, gezondheid, onderwijs en entertainment. M-Pesa heeft een revolutie teweeggebracht in de manier waarop geld wordt overgemaakt en beheerd in Kenia. Klanten krijgen meer controle over hun dagelijks leven en besparen kostbare tijd door essentiële activiteiten te digitaliseren. **Huawei**

Kalender van alle beurzen hier - **Beurzen Kenia 2024**



4. Ondernemingsklimaat

- De bedrijfscultuur wordt bepaald door *harambee*
 - o (Concept van wederzijdse hulp, verantwoordelijkheid en gemeenschap);
 - o (Concept met betrekking tot de groepsgerichtheid van Kenia, in tegenstelling tot het individualisme van westerse culturen)
- Er zijn geografische verschillen in bedrijfspraktijken. In de hoofdstad Nairobi bijvoorbeeld wordt er vaak snel zaken gedaan. In de kuststad Mombasa gaan de zaken veel langzamer.



Management

- Kenia is een hiërarchische samenleving waarin eerbied voor ouderen strikt is en verwacht wordt. Sociale status is belangrijk en officiële titels moeten worden vermeld wanneer u een zakenpersoon voorstelt of aanspreekt.

Netwerken

- Zakelijk succes is nauw verbonden met interpersoonlijk succes en daarom is het van vitaal belang om tijd te investeren in het leren kennen van potentiële partners en hun cultuur en achtergrond te begrijpen.

Zakelijke vergaderingen

- Afspraken moeten ten minste twee weken van tevoren worden gemaakt. Het is belangrijk om de vergadertijd en -datum twee of drie dagen voor de vergadering te bevestigen.
- Vergaderingen beginnen over het algemeen op tijd, maar met weinig kans om op tijd te eindigen. Het Keniaanse concept van tijd is traditioneel "vloeibaar", vooral voor sociale bijeenkomsten. Efficiëntie en punctualiteit worden niettemin gewaardeerd.
- Praten over koetjes en kalfjes is verplicht (maar niet over de Keniaanse politiek, want dat is een ingewikkeld onderwerp dat u beter kunt vermijden). Bijeenkomsten beginnen en eindigen meestal met het schudden van handen en het uitwisselen van visitekaartjes. Gastheren zullen beledigd zijn als u de vergadering probeert te versnellen. Grote vergaderingen hebben meestal een koffiepauze, terwijl kleine vergaderingen koffie of thee krijgen aangeboden tijdens de vergadering.
- Besluitvormers hebben de neiging om voorzichtig te werk te gaan en pas toe te zeggen als alle informatie is overwogen, wat geduld vereist.

Kledij

- Kleeft u netjes en presentabel

Uren

- 8.00 of 9.00 tot 17.00 uur, maandag tot en met vrijdag. Banken sluiten vaak eerder.

*Bronnen - [Aetna International](#), [Expatriate Arrivals](#), [Cultural Atlas](#)



5. Wat kunnen wij voor u doen?

Onze contacten ter plaatse

De Algemeen Gedelegeerden van het BHG en de Lokale Vertegenwoordigers die in dienst zijn van hub.brussels, zijn officiële vertegenwoordigers van de Brusselse regering in het buitenland. Ze ondersteunen Brusselse bedrijven die willen exporteren en zoeken en prospecteren nieuwe investeerders.

Ze hebben de informatie, expertise en diepgaande kennis over de specifieke kenmerken van verschillende buitenlandse markten. Op basis van die kennis helpen ze bij het verfijnen en afstemmen van uw exportplannen, met advies over regelgeving, concurrentie, markttoegangsvoorwaarden, vergunningen, enz. Bovendien kunnen ze u helpen met uw vragen over export, bepaalde sectoren binnen het rechtsgebied, contacten met tussenpersonen, bedrijfscultuur en nog veel meer.



Ivan Korsak

Senegal - Gambia - Guinee Conakry -
Kaapverdische Eilanden - Kenia - Burundi -
Zambia - Tanzania - Oeganda - Rwanda

Belgische Ambassade
NG-205 Ngor-Diarama
Dakar – Sénégal

+221 33 889 43 90

+32 488 94 34 26

+221 77 481 08 69

dakar@hub.brussels

Nuttige websites om te raadplegen

- **De Wereldbank in Kenia** - Projecten, onderzoek en publicaties, gegevens en statistieken ...
- **Kenya Investment Authority (KenInvest)** - Ondernemingsklimaat, investeringsmogelijkheden, stimuleringsmaatregelen, investeringsprocedures.
- **Electronic Travel Authorisation (eTA), Directorate of Immigration & Citizen Services** - Alle bezoekers, inclusief baby's en kinderen, die van plan zijn om naar de Republiek Kenia te reizen, moeten voor aanvang van hun reis een goedgekeurde Electronic Travel Authorisation (eTA) hebben.
- **Kenya Revenue Authority** - Belastingen voor bedrijven en vennootschappen
- **Info Trade Kenia** - Een stapsgewijze gids over buitenlandse handelsprocedures